



La solución para la gestión integral de su empresa



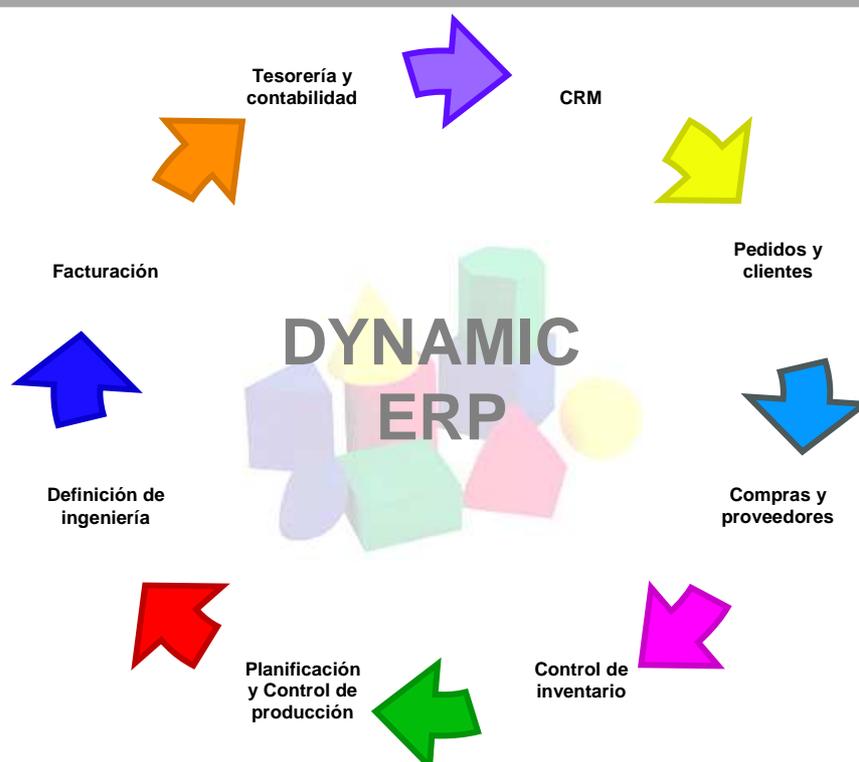
Sistema de gestión de la información que integra y automatiza las prácticas de negocio asociadas con los **aspectos operativos o productivos de una empresa.**

Ayuda a controlar y mejorar todos los procesos de negocio de una empresa.

Con la misma herramienta se consigue tener una **visión global del negocio**, lo que facilita la gestión y la toma de decisiones.

Sólo podemos definir DYNAMIC ERP como la integración de todas las partes.

- Controla y gestiona todos los procesos de negocio de la Empresa.
- Acceso a la información de forma fiable, precisa y oportuna.
- Solución sencilla a problemas complejos.



Dynamic ERP, es la aplicación que no sólo le permite controlar que sucede en su empresa sino que le ayudará a mejorar la productividad en los procesos de fabricación que desarrolla.

Nuestro objetivo es que **controle costes y gastos**, reduzca riesgos e incertidumbres, mejore su productividad.

Módulos de Dynamic ERP



En Dynamic Soft ponemos la solución a su alcance.

DynamicSoft



GESTIÓN EFICIENTE

Conocer la realidad de su empresa en tiempo real, le permite resolver cualquier incidencia esté donde esté, en el momento que se produce.

No pierda mas tiempo con su software !!
Soluciones sencillas a problemas complejos

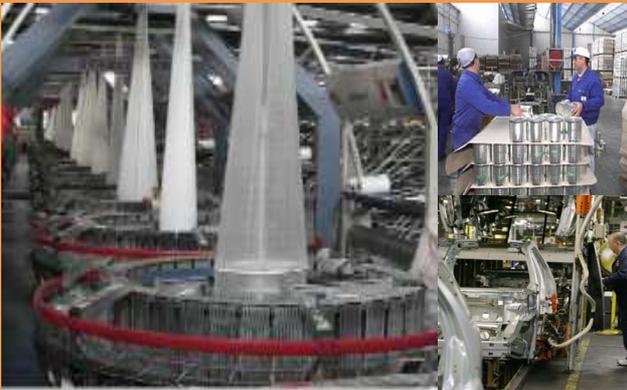


Ponemos al alcance de nuestros clientes la tecnología y los mecanismos necesarios que hacen posible mejorar la productividad de cualquier industria de fabricación.

APORTA SOLUCIONES SIMPLES A PROBLEMAS COMPLEJOS.

La producción de Dynamic MRP está orientada hacia la fabricación no en serie. Es un sistema de planificación y control de la producción de acuerdo a MRP II, que configura de forma óptima todos los procesos de gestión dentro del aprovisionamiento y la producción.

- Ingeniería de productos
- Planificación MRPII
- Órdenes de trabajo y fabricación
- Imputaciones de mano de obra
- Control de costes
- Análisis de producción, desviaciones en tiempos y costes



Ingeniería de productos

Defina plantillas combinando operaciones y listas de materiales en estructuras para artículos fabricados o a nivel de oferta.

Reduzca el tiempo mediante una buena comunicación entre diseño y producción, enlace PLM con Dynamic ERP.

Conocer cada ángulo de la actividad productiva, crear, copiar y editar órdenes y estructuras de ingeniería. Hacer un análisis detallado sobre las operaciones individuales de la Orden de Trabajo. Comparar costes estimados contra costes reales de trabajos terminados y en proceso, y rastrear el origen de esos costes.

El cálculo de costos y la **planificación** es sencillo, Dynamic MRP le permite trabajar con piezas y estructuras, crearlas y modificarlas cuando los requerimientos del cliente cambian.

Control de planta de mano de obra, Marcajes, y materiales cargados contra una orden de trabajo.

Trabajar con **tiempos reales**, conocer las incidencias y adelantarse a las desviaciones de producción, le permite analizar sus operaciones y mejorar sus tiempos de entrega reales.

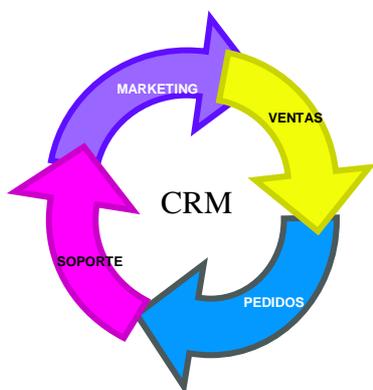
DYNAMIC COMERCIAL

POR QUE LA RELACIÓN CON EL CLIENTE COBRA CADA VEZ MÁS IMPORTANCIA

Cubre todos los procesos desde CRM hasta la facturación.

Dynamic Comercial permite facilitar el trabajo diario y aumentar las posibilidades.

- ❖ Realización de campañas de Marketing y gestiones comerciales.
- ❖ Seguimiento de la cartera comercial.
- ❖ Planificación.
- ❖ Control de acciones
- ❖ Creación de ofertas desde cero, estimando costos, desde artículos ya definidos, o haciendo modificaciones a ingenierías similares ya creadas.
- ❖ Asignación de precios en múltiples niveles y/o descuentos a los artículos de ofertas y pedidos.
- ❖ Gestión de Ofertas.
- ❖ Creación de pedidos de forma automática desde ofertas o manual de forma rápida y sencilla.



El **CRM le permite capturar y analizar los datos de los clientes** con el fin de lograr productos y servicios que satisfagan sus necesidades.

Disponer de la información y saber gestionarla eficientemente le permitirá dar una respuesta en el momento adecuado. No sólo hay que tener datos, sino saber extraer el valor de esa información.

Con Dynamic CRM cualquier gestión queda registrada en la ficha de cliente pasando a ser un mayor valor de la empresa.

Una buena **gestión de ofertas** no sólo le permitirá transmitir precios a sus clientes, sino que le diferenciará de la competencia, personalizando tarifas y productos. Mostrar la información en un documento atractivo y visual le ayudará a vender, sea capaz de transmitir aquello que le demandan de la forma y en el plazo requerido. Aumente su competitividad gracias a consultas e informes que con un sólo clic obtienen estadísticas y márgenes de sus productos.



DYNAMIC LOG ALMACÉN

Soluciona los problemas de inventario, controla las existencias en tiempo real, es multialmacén y maneja diferentes tipos de stocks: real, reservado, disponible, en curso y futuro, lo cual aporta mayor información al usuario. Además de gestionar las entradas y salidas de forma manual o automática, permitiendo el uso de códigos de barras.

- ❖ Gestión de lotes, trazabilidad y certificados.
- ❖ Optimización de la gestión logística, planificación de recepciones y expediciones.
- ❖ Reservas de material automáticas de pedidos u órdenes de trabajo.
- ❖ Aumenta la rotación de su stock y de la rentabilidad de su empresa.
- ❖ Mejora los índices de servicio identificando los más vendidos, consiga mejorar la repuesta a las necesidades del cliente.
- ❖ Reciba los materiales comprados en Almacén, o directamente a una Orden de Trabajo.
- ❖ Control de inventarios, almacenar y rastrear materias primas, ensambles y artículos terminados.



DYNAMIC LOG COMPRAS

Proporciona gran fluidez a la gestión de compras de la empresa, controlando de forma automática las necesidades de material que existen en cada momento.



- ❖ Permite la solicitud de Ofertas, condiciones y plazos de entrega de cada proveedor.
- ❖ Optimización del Plan Maestro de aprovisionamiento, en función de stocks mínimos, fabricación y pedidos de venta. Integra la información de inventario según las necesidades en tiempo real.
- ❖ Selección de proveedor automática acorde a tarifas, plazos, condiciones de entrega....
- ❖ Gestión de productos transformados por proveedores externos.
- ❖ Configuración de puntos de pedido para evitar roturas.
- ❖ Funcionalidad de conversión de unidades para procesar artículos, por ejemplo comprar en kilos y almacenar en metros.

DYNAMIC CASH, FINANCIALS E IMNOVILIZADO

HERRAMIENTAS FINANCIERAS QUE VAN MUCHO MÁS ALLA DE UNA CONTABILIDAD AUTOMATIZADA.

Dynamic pone a disposición del usuario las herramientas necesarias para optimizar la información del sistema y ayudar en la toma de decisiones. Saber cual es la situación financiera y económica de la empresa hoy, mañana y en el futuro.



DYNAMIC CASH para la gestión y el control de la tesorería.

Dispone de la información actualizada de los movimientos bancarios, facilitando el control de la liquidez y de los costes financieros. La generación de ficheros normalizados posibilita una buena comunicación bancaria.

La alimentación del sistema se realiza bien de forma automática con todas las operaciones que se realicen en Dynamic ERP o bien de forma manual por el usuario.

Dynamic Cash muestra la situación de tesorería utilizando filtrados por cuenta, fecha, período de cobro o vencimiento, descripción, importe, conceptos, número de remesa...

Su enlace con Financials le permite cerrar el ciclo y realizar el traspaso contable de aquellos movimientos que desee mediante la utilización de asientos predefinidos.



DYNAMIC FINANCIALS para la gestión contable.

La automatización de los procesos mediante esta potente herramienta mejora, sustancialmente, la productividad, al reducir el tiempo empleado en el desempeño de tareas poco eficaces. Permite el estudio de desviaciones, así como la utilización de centros de costes para la realización de contabilidad analítica.

Es una herramienta multiempresa y multiejercicio, sencilla y con múltiples funcionalidades entre las que se encuentran:

- ❖ Generación de asientos predefinidos o manuales.
- ❖ Asignación de cuentas a Centros de coste.
- ❖ Balances de situación, cuentas de resultados.
- ❖ Cuentas de resultados analíticas y comparativas.
- ❖ Tratamiento de inmovilizado.
- ❖ Confección de registros de IVA y retenciones.
- ❖ Registros 347 y 349.
- ❖ Posibilidad de consolidación de empresas.

